



VINCENZO QUINTANI

Cellulare: +39 3337330070
e-mail: vincenzo.quintani@gmail.com

PROFILO DEL DIRIGENTE

Manager, imprenditore e Amministratore Delegato con oltre 20 anni di esperienza diretta nella transizione energetica, maturata sul campo tra fotovoltaico, accumulo, mobilità elettrica, reti intelligenti e soluzioni per la gestione dell'energia.

Ha guidato aziende e organizzazioni commerciali in Italia e in Europa, contribuendo alla crescita di operatori industriali internazionali, allo sviluppo di reti di vendita e alla diffusione di tecnologie rinnovabili in mercati regolati e in forte evoluzione.

Nel fotovoltaico ha ricoperto ruoli di responsabilità commerciale e associativa, contribuendo alla difesa e alla promozione delle energie rinnovabili, al dialogo con istituzioni e stakeholder di settore e alla rappresentanza delle imprese della filiera. Porta in Italia Solare una visione industriale, tecnica e operativa, orientata a rafforzare il ruolo del fotovoltaico per la competitività, la sicurezza energetica e la decarbonizzazione del Paese.

Ruoli imprenditoriali, societari e di governance

Cleenergy Srl – Fondatore e Amministratore Delegato
Wisehub Srl – Membro del consiglio di amministrazione e consulente
Quintam Srl – Co-fondatore
Innovation Prime Srl – Azionista
PowerMove Srl – Azionista
Landis+Gyr Spa – Amministratore delegato
Energybit Srl – Amministratore delegato

SINTESI DELLA CARRIERA

Cleenergy Srl

Marzo 2024 – oggi

Amministratore delegato [Milano]

Cleenergy è un EPC contractor specializzato nella progettazione, realizzazione e gestione di infrastrutture di ricarica per veicoli elettrici, integrate con impianti fotovoltaici, sistemi di accumulo e soluzioni di monitoraggio energetico. Opera come unico interlocutore per aziende, strutture ricettive e condomini, con un approccio chiavi in mano che copre analisi, progettazione, installazione, manutenzione e gestione operativa degli impianti.

Landis+Gyr Spa (Italia)

Settembre 2015 – Gennaio 2024

Amministratore delegato, Direttore generale per l'Italia [Milano/Roma]

Landis+Gyr era una multinazionale quotata alla Borsa di Zurigo e leader mondiale nel metering energetico. Ha guidato la filiale italiana, trasformando il posizionamento da vendita hardware a soluzioni per la gestione intelligente dell'energia. Ha costruito organizzazione commerciale, assistenza tecnica, formazione e go-to-market, includendo anche programmi su infrastrutture di ricarica elettrica e servizi energetici evoluti.

Energy-Bit Srl

Maggio 2014 – Settembre 2015

Amministratore delegato [Milano]

Società di consulenza focalizzata su energie rinnovabili ed efficienza energetica. Ha supportato produttori e operatori nel posizionamento di prodotti e servizi, nello sviluppo commerciale e nella definizione di modelli di offerta per il mercato italiano.

SUNTECH POWER (NYSE:STP)

Agosto 2009 – Febbraio 2014

Suntech Power Holdings Co. LTD era tra i principali produttori mondiali di moduli fotovoltaici in silicio cristallino. Nel 2011 ha spedito 2.096 MWp, generato 3,14 miliardi di dollari di fatturato e impiegato circa 15.000 persone.

Insignito del titolo di “Manager dell’anno 2010 di Suntech” a Wuxi (Cina).

Direttore vendite per l’Europa meridionale e sud-orientale [Milano/Madrid/Montbonnot]

Giugno 2012 – Febbraio 2014

Ha gestito le vendite in 18 paesi dell’Europa meridionale e sud-orientale, presidiando mercati maturi ed emergenti e sviluppando canali, clienti strategici e posizionamento commerciale del fotovoltaico utility-scale e distribuito.

Direttore Vendite per l’Europa meridionale [Milano/Madrid/Montbonnot]

Agosto 2010 – Giugno 2012

Ha guidato le vendite nell’Europa meridionale, contribuendo con 195,2 milioni di dollari di ricavi nel 2011. Ha definito strategie di go-to-market, coordinato team internazionali e gestito obiettivi commerciali e di conto economico.

Country Head, Italy [Milano]

Dicembre 2009 – Agosto 2010

Ha sviluppato il mercato italiano del fotovoltaico, potenziando team, canali e relazioni istituzionali e commerciali. I ricavi netti in Italia sono cresciuti da 117,1 milioni di dollari nel 2008 a 473,9 milioni di dollari nel 2010.

Direttore vendite [Milano]

Agosto 2009 – Dicembre 2009

Ha creato il team commerciale italiano, sviluppato relazioni con clienti strategici e rafforzato la presenza del marchio nel mercato fotovoltaico nazionale, raggiungendo una crescita del fatturato del +112% su base trimestrale nella seconda metà del 2009.

ENERGY CONVERSION DEVICES (NASDAQ:ENER)

Ottobre 2007 – agosto 2009

Regional Sales Manager (Europa sud-orientale)

United Solar Ovonic LLC, controllata di Energy Conversion Devices Inc., era leader mondiale nei pannelli solari flessibili a film sottile. Responsabile dello sviluppo commerciale nell’Europa sud-orientale, dell’analisi di mercato, della gestione di grandi progetti e del rapporto con clienti e partner industriali.

**AFFILIAZIONI
PROFESSIONALI**

ANIE (Associazione Nazionale di Settore)

novembre 2017 – maggio 2026

Vicepresidente di CSI e responsabile del gruppo Smart Metering [Milano]

Federazione ANIE è l’associazione di Confindustria che rappresenta le imprese elettrotecniche ed elettroniche. L’esperienza in ANIE ha consolidato competenze di rappresentanza industriale, coordinamento associativo, dialogo istituzionale e presidio dei temi regolatori legati alla transizione energetica.

GIFI (Associazione Nazionale di Settore)

novembre 2010 – maggio 2026

Membro del Consiglio di Amministrazione [Milano]

Nel GIFI ha partecipato alla rappresentanza della filiera fotovoltaica italiana, contribuendo alla promozione della tecnologia presso istituzioni, operatori e stakeholder di settore. L’esperienza ha rafforzato il legame tra competenze industriali, sviluppo del mercato e attività associativa.

FORMAZIONE

- **Executive Master in Business Administration**, 6^a edizione, Fondazione CUOA (500 ore, 2010)
- **Laurea magistrale in Ingegneria Elettronica**, Università “La Sapienza”, Roma (2003)

LINGUE

Italiano: madrelingua

Inglese: fluente